

**Public concerné**

- Avoir au moins 15 ans

**Prérequis**

- Tout titulaire d'un baccalauréat : bac STI2D, bac STMG, bac S, bac pro

**Modalités d'admission / Inscription**

- Etude de dossier et / ou entretien
- Signature d'un contrat d'apprentissage / contrat de professionnalisation / Pro-A / CPF avec une entreprise

**Méthodes et moyens pédagogiques**

- Exercices théoriques et pratiques
- Salles de formation équipées de vidéoprojecteurs et de matériel informatique
- Plateaux techniques conçus pour mettre les apprenants en situation réelle afin de les initier à leurs futurs métiers dans des conditions optimales

**Equipe pédagogique**

Formateurs d'enseignement général et professionnel.

**OBJECTIFS**

Former des futurs professionnels avec une double compétence (commerciale et technique) qui exerceront leurs activités dans des entreprises de différents secteurs d'activités. (Industrie, Commerce de gros et de détail, Services, process ...)

**COMPETENCES PROFESSIONNELLES**

Au sein d'une entreprise du secteur Industriel, BTP, Tertiaire, le technicien est capable, à l'issue de sa formation :

- de commercialiser des produits, solutions ou services techniques
- de mener une négociation commerciale
- de développer et suivre une clientèle en Business to Business
- de mettre en œuvre des techniques de commercialisation
- de gérer et suivre des projets d'investissement
- de développer des actions de marketing

**PROGRAMME****Formation technique (820h sur les 2 années)**

- Gestion : 200 h
- Gestion de projet : 120 h
- Négociation : 260 h
- Suivi de dossier : 80 h
- Mécanique : 40 h
- Electricité : 40 h
- Analyse de technique de commercialisation : 40 h
- Management commercial : 40 h

**Formation générale (580h sur les 2 années)**

- Culture générale et expression : 156 h
- Anglais : 140 h
- Anglais technique : 80 h
- Economie et droit : 200 h
- Aide à la rédaction : 4 h

*Ces durées sont données à titre indicatif*



### Modalités de suivi et d'évaluation

- Suivi pédagogique, visites en entreprise
- Contrôles en Cours de Formation (CCF), épreuves ponctuelles, projet à soutenir
- Examen : BTS

### Validation de la formation

Diplôme du BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

### Accessibilité Handicap

Stationnement Personne à Mobilité Réduite  
Bâtiments adapté PMR  
Accessibilité Toilettes  
Label régional H+

### MODALITES D'ORGANISATION

**Durée** : 2 ans en alternance

**Dates** : Nous consulter

**Lieu** : Pôle Formation UIMM Savoie

- 131 rue de l'Érier 73290 La Motte-Servolex

### QUE FAIRE APRES LE BTS CCST ?

Le titulaire d'un BTS CCST peut entrer dans la vie active ou continuer ses études :

- Ecole supérieure de commerce et de gestion
- Différentes Licences pro dans le domaine du commerce ou technico-commercial
- Ecole d'ingénieur
- Licence LMD (L3 économie-gestion)

#### *Liste non exhaustive*